



- > Freie Berufe
- > Architekten und Ingenieure

Versicherungslösungen für
Architekten und Ingenieure.



- > Freie Berufe
- > Architekten und Ingenieure

Versicherungslösungen für Architekten und Ingenieure.

- > HDI – ein starker Partner
- > Architekten und Ingenieure:
Besonderheiten der Zielgruppe
- > Berufs-Haftpflichtversicherung
- > Cross-Sell: umfassende Absicherungen
für Architekten und Ingenieure
- > Weitere Services von HDI



HDI – ein starker Partner.

Architekten und Ingenieure stehen ständig vor neuen Herausforderungen und brauchen Versicherungsschutz in unterschiedlichsten Bereichen. Ob Berufs-Haftpflicht, Sachversicherung oder Vorsorge:

HDI bietet für diese Berufsgruppen bedarfsgerechte Lösungen. Damit alles nach Plan läuft, hilft HDI mit einem soliden Fundament.

Die versicherten Berufsgruppen können sich auf HDI verlassen.

- ✓ Architekten / Architekturbüros
- ✓ Geologen
- ✓ Maschinenbauingenieure
- ✓ Bauingenieure
- ✓ Einzel- und interdisziplinär ausgerichtete Ingenieurbüros
- ✓ Anlagenbauingenieur
- ✓ Ingenieure für technische Gebäudeausrüstung u. v. m.

HDI – über 40 Jahre Erfahrung bei der Absicherung der Berufsgruppen.

- > **Attraktiv**
Individuelle Versicherungskonzepte.
- > **Verlässlich**
Umfassender Versicherungsschutz in der Berufs-Haftpflicht und im Sachbereich.
- > **Kompetent**
Professionelles Schadenmanagement durch Justiziere und Rechtsanwälte.

-
- Gehe zu
- > Besonderheiten der Zielgruppe
 - > Berufs-Haftpflicht
 - > Cross-Sell
 - > Weitere Services von HDI
-

Architekten und Ingenieure – Besonderheiten der Zielgruppe.

Gestalter der modernen Welt.

Bei Architekten und Ingenieuren geht es um Details – genau wie bei einer Versicherung. Großprojekte oder Prestigeobjekte haben oft auch eine Medienwirkung und sind daher ein sensibles Thema. Wer hier nicht auf Kleinigkeiten achtet, kann leicht in die Kritik geraten. Das kann den guten Ruf schnell schädigen.

HDI berücksichtigt die individuellen Anforderungen und Bedürfnisse, die diese Zielgruppe vor Herausforderungen stellen:

- Überdurchschnittlich hohes Einkommen
- Überdurchschnittlich hohe Lebenserwartung
- Hochwertige technische Ausstattung
- Angestellte Fachkräfte haben Anspruch auf arbeitgeberfinanzierte Altersversorgung
- Konfrontation mit Regressforderungen, Haftungsverschärfung und „endverbraucherfreundlicher“ Rechtsprechung
- Wenig Zeit und hohe Komplexität bei den mit Auftraggebern vereinbarten Verträgen
- Komplizierte Haftungssituation der Architekten und Ingenieure im Hinblick auf steigende Bedeutung des Verbraucherschutzes

-
- ↓ Downloads
- > Broschüre
 - > Produktblatt
 - > Fachinformation
Berufsgruppen
-

- Gehe zu
- > [Besonderheiten der Zielgruppe](#)
 - > [Berufs-Haftpflicht](#)
 - > [Cross-Sell](#)
 - > [Weitere Services von HDI](#)
-

Architekten und Ingenieure – Besonderheiten der Zielgruppe.

Eine komplizierte Rechtslage.

Welchen rechtlichen Änderungen muss sich der Berufsstand stellen?

- Die Haftungssituation der Architekten und Ingenieure wird im Hinblick auf die steigende Bedeutung des Verbraucherschutzes zunehmend schwieriger.
- Das Aufgabengebiet wird sich auch in Zukunft verändern bzw. erweitern.
- Der Versicherungsmarkt für Architekten und Ingenieure bleibt in den kommenden Jahren ein Wachstumsmarkt mit großen versicherungstechnischen Herausforderungen.
- Der Wettbewerbsdruck wird sich in naher Zukunft noch erhöhen.

Potenzial bei den Selbstständigen – besonders für die Schlüsselparte Berufs-Haftpflicht.

- Als freiberuflich Selbstständiger bestehen auch bei kleinsten Projekten besonders hohe gesetzliche Haftungsrisiken (lange Haftungsdauer, unkalkulierbare Höhe).
- Tätigkeiten: Planung, Berechnung, Bauleitung / Baukoordination bzw. Montageüberwachung, Beratung bzw. Gutachtertätigkeit
- Speziell bei Ingenieuren: sehr heterogene Berufsfelder (Objekte/ Projekte) mit entsprechend umfangreicher Risikodifferenzierung
- Zum Teil gemischt freiberufliche und gewerbliche Tätigkeit in angrenzenden (meist gewerblichen) Branchen: Bau, Maschinenbau, IT
- Berufseinsteiger starten meist als Angestellte.
- Als Mitglied einer Architekten- oder Ingenieurkammer: Vorsorgeprodukte häufig als Ergänzung zum berufsständischen Versorgungswerk
- Beratung, Betreuung und Vertretung des Auftraggebers sowohl während der Planungsphase als auch später in der Bauausführung vor Ort auf der Baustelle



Downloads

- > Broschüre
- > Produktblatt
- > Fachinformation
Berufsgruppen

Gehe zu

- > [Besonderheiten der Zielgruppe](#)
- > [Berufs-Haftpflicht](#)
- > [Cross-Sell](#)
- > [Weitere Services von HDI](#)

Berufs-Haftpflichtversicherung.

Versicherungsschutz für alle Fälle.

Die HDI Berufs-Haftpflicht für Architekten und Ingenieure.

Architekten und Ingenieure stehen ständig vor neuen beruflichen Herausforderungen. Viele lieben gerade das an ihrem Beruf. Aber neue Herausforderungen können auch neue Risiken aufwerfen: zum Beispiel bei der Verwendung von BIM-Software oder dem Gebrauch von Flugdrohnen.

Aber auch der Wandel des Berufsbilds selbst fordert Architekten und Ingenieure heraus: Neue Rechtslagen durch Gesetzesänderungen und die aktuelle Rechtsprechung oder auch die Anspruchshaltung von Bauherren sind dabei entscheidende Einflussfaktoren. Gut beraten ist deshalb derjenige, der eine einmal abgeschlossene Berufs-Haftpflichtversicherung in Sachen Deckungsumfang und -summen immer wieder auf den Prüfstand stellt. Nur so können Architekten und Ingenieure sicher sein, dass im Schadenfall ausreichender Versicherungsschutz besteht.

Im Beruf geht es um Details. Genau wie bei der Berufs- Haftpflichtversicherung.

Leistungsstarke Vorteile für Architekten und Ingenieure:

- **Tätigkeit im Rahmen von BIM-Projekten:** Versicherungsschutz für die berufliche Tätigkeit im Rahmen von BIM-Projekten (Building Information Modeling) und der Nutzung von BIM-Software
NEU: Mitversicherung der Tätigkeit als BIM-Koordinator / Informationskoordinator und – soweit vereinbart – als BIM-Manager / Informationsmanager
- **Schlichtungs- und Mediationsverfahren:** Bei Schlichtungs- und Mediationsverfahren bietet Ihnen HDI die Kostenübernahme.
- **Honorarschutz:** Honorarschutz im Falle eines vom Auftraggeber behaupteten Haftpflichtanspruchs (gerichtlich und außergerichtlich)
- **Kündungsverzicht:** Bei einer Objektversicherung verzichten wir auf das Kündigungsrecht im Schadenfall.
- **Berufsbildklausel:** Modifizierung der Berufsbildklausel, dadurch kein automatischer Verlust des Versicherungsschutzes bei Überschreitung, zum Beispiel durch Baustofflieferung

-
- ↓ Downloads
- > Bedingungen, allgemeiner Teil
 - > Bedingungen, spezieller Teil, Planungs-Haftpflicht
 - > Produktprofil
 - > Cyber Produktblatt
-

Gehe zu

- > Besonderheiten der Zielgruppe
 - > **Berufs-Haftpflicht**
 - > Cross-Sell
 - > Weitere Services von HDI
-

Berufs-Haftpflichtversicherung und Cyberversicherung.

■ Weitere attraktive Vorteile:

- Einschluss des Gebrauchs von Flugdrohnen für die berufliche Nutzung bis 1 Million Euro für Personen- und Sachschäden
- Versicherungsschutz für die Tätigkeit der Umweltbaubegleitung
- Einschluss von Asbestschäden
- Beitragsfreie Mitversicherung einer weltweiten Auslandsdeckung
- Mitversicherung von Schäden durch das Abhandenkommen von Dokumenten Dritter und durch Datenverlust
- Mitversicherung des Auslösens eines Fehlalarms
- Schutz bei Verletzung von Persönlichkeits- und Namensrechten
- Versicherungsschutz bei Bausummenüberschreitungen
- Zeitlich unbegrenzte Nachhaftung
- Attraktive Konditionen für Kleinbüros

Ein Beispiel der attraktiven Vorteile:

Einschluss des beruflichen Risikos durch den Gebrauch von Flugdrohnen bis 1 Million Euro für Personen- und Sachschäden

Für alle, die digital arbeiten: weitreichender Cyberschutz.

Cyberattacken können den Lebensnerv Ihrer Berufstätigkeit treffen: Aufträge bleiben liegen, weil die IT nicht mehr läuft. Das Vertrauen von Kunden ist erschüttert, weil personenbezogene Daten in die Hände Krimineller gelangt sind. Je länger die Arbeitsabläufe unterbrochen sind, desto stärker ist Ihr Geschäftserfolg gefährdet. Deshalb bietet die HDI Cyberversicherung mit ihrem umfangreichen Cyber-Security-Konzept Sicherheitstrainings als obligatorischen Bestandteil, einen weitreichenden Versicherungsschutz und eine professionelle Soforthilfe.

- Cyberschaden-Hotline (24/7/365)
- Cyber-Sicherheitstraining, mit Perseus als obligatorischem Bestandteil
- Hoch qualifizierter IT-Sicherheitsdienstleister CYRISO
- Forensik und Schadenfeststellung, sofern kein Versicherungsfall
- 48 Stunden ohne Anrechnung des Selbstbehalts
- Soforthilfe im Notfall



Downloads

- > Bedingungen, allgemeiner Teil
- > Bedingungen, spezieller Teil, Planungs-Haftpflicht
- > Produktprofil
- > Cyber Produktblatt

Gehe zu

- > Besonderheiten der Zielgruppe
- > **Berufs-Haftpflicht**
- > Cross-Sell
- > Weitere Services von HDI

Cross-Sell: umfassende Absicherungen für Architekten und Ingenieure.

Unsere Kunden vertrauen uns ihr höchstes Risiko an: ihre Berufs-Haftpflichtversicherung.

Warum nicht den Rest?

Architekten und Ingenieure investieren nicht nur viel Engagement und Herzblut, sondern auch viel Geld: Ob modernes Bürogebäude oder teure Elektronik – all das ist die Basis für wirtschaftlichen Erfolg. Kommt es zu Beschädigungen oder zu einem Verlust, kann das erhebliche finanzielle Folgen haben. Umso wichtiger ist es, diese Grundlage der Existenz abzusichern. HDI bietet dafür starke Lösungen im Sachbereich.

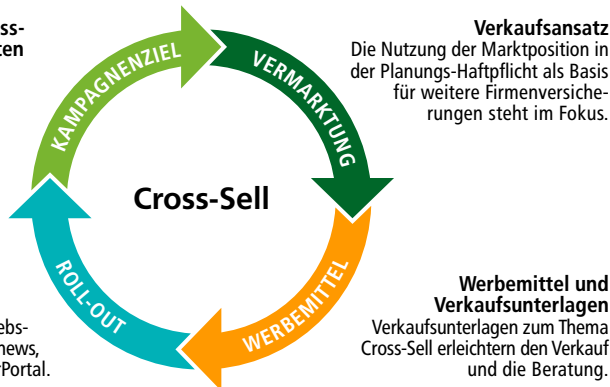
Cross-Sell

Ziel: Erhöhung der Cross-Sell-Quote bei Architekten und Ingenieuren

HDI positioniert sich durch eine Erhöhung der Cross-Sell-Quote als erfahrener und kompetenter Vollsortimenter bei der Zielgruppe.

Kommunikation

Wir sprechen unsere Vertriebspartner intensiv an: Sondernews, Veranstaltungen, VermittlerPortal.



Eigentlich ganz einfach: mit Sicherheit an alles gedacht.

HDI verbindet in der Berufs-Haftpflichtversicherung hohe Kompetenz und fundiertes Branchenwissen. Setzen Sie diese Kombination jetzt auch gewinnbringend in der Sachversicherung ein!

Komplettieren Sie deshalb den Versicherungsschutz Ihrer Kunden – mit Lösungen nach Maß, die attraktive Zusatzumsätze für Sie generieren können!

Vorteile von Compact für Sie und Ihre Kunden.

Vorteile für Vertriebspartner:

- > Minimierung des Haftungsrisikos
- > Sicherung vor Fremdakquise
- > Einfacher Abschluss ohne aufwendige Risikoanalyse
- > Keine Abstimmung mit Einzelsparten
- > Einfache Kalkulation und geringer Verwaltungsaufwand

Vorteile für Kunden:

- > Zielgruppenspezifische Lösung
- > Günstiger als Einzelsparten
- > Umbrella-Deckung
- > Geringer Verwaltungsaufwand
- > Unterversicherungsverzicht durch korrekte Umsatzmeldung

-
- Gehe zu
 - > Besonderheiten der Zielgruppe
 - > Berufs-Haftpflicht
 - > Cross-Sell
 - > Weitere Services von HDI
-

Weitere Services von HDI.

Aktuell informiert.

Mehr Service für mehr Spezialwissen – für Sie und Ihre Kunden.

Vertiefende Informationen liefert die Fachpublikation INGLetter, die speziell für Architekten und Ingenieure konzipiert wurde.

Die Publikation widmet sich den Themen:

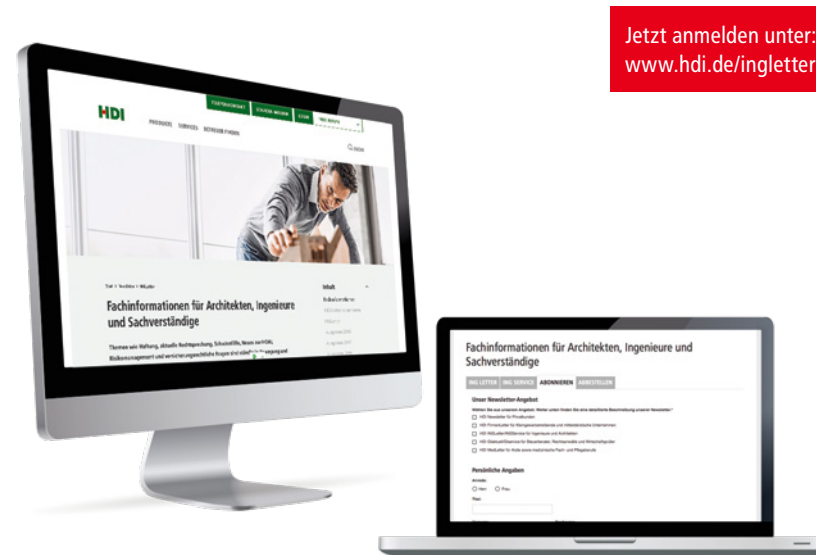
- Haftung
- Honorar
- Aktuelle Rechtsprechung
- Schadenfälle
- Organisation

Die Vorteile:

- Regelmäßige Informationen über neue Entwicklungen in der Rechtsprechung zur Berufs-Haftpflicht
- Aktuelle juristische Sachverhalte, wichtige Urteile und Entscheidungen verständlich aufbereitet

Jetzt anmelden unter www.hdi.de/ingletter

INGLetter



Downloads
> INGLetter

Gehe zu

- > Besonderheiten der Zielgruppe
- > Berufs-Haftpflicht
- > Cross-Sell
- > Weitere Services von HDI

