

## Der erste Eindruck zählt: unser Angebot für Ihre individuelle Ansprache.

Ihr Vertriebs Erfolg in der betrieblichen Altersversorgung (bAV) hängt maßgeblich von einer guten und zielgerichteten Kommunikation ab. Neben der klassischen Einzelberatung kommt es vor allem auf die Erstansprache der Arbeitnehmer an – je individueller, desto besser.

### Kommunikation einfach gemacht.

Mit dem neuen Individualisierungstool für Medien (InToMe) schafft HDI die optimalen Voraussetzungen: ob individuelle Informationsblätter zur Direktversicherung und Berufsunfähigkeits-Absicherung oder die Gestaltung von Plakaten, z. B. zur Ankündigung von Belegschaftsver-

sammlungen. So haben Sie die Möglichkeit, das bAV-Angebot mit Ihrem Namen und Ihrem Logo sowie den Namen und Logos Ihrer Kunden zu versehen. Das steigert die Identifikation und Wertschätzung der Mitarbeiter.

### Ihre Vorteile auf einen Blick.

- ✓ **Kostenfreie Produktion**  
Die Erstellung individualisierter Unterlagen erfolgt für Sie kostenfrei und auf dem neuesten Stand der Technik.
- ✓ **Zusätzliche Ansprache-Option**  
Individualisierbare Medien schaffen eine neue Ansprache-Option und dienen so als „Türöffner“.
- ✓ **Differenzierung vom Wettbewerb**  
Die Individualisierung von Medien ist nicht selbstverständlich: Das gewährt Ihnen einen Wettbewerbsvorteil.
- ✓ **Stärkung Ihrer Position**  
Sie stärken Ihre eigene Position und vermarkten sich noch besser als professioneller bAV-Partner Ihrer Kunden.
- ✓ **Steigerung des Arbeitnehmer-Interesses**  
Eine individualisierte und vor allem passende Ansprache steigert das Arbeitnehmer-Interesse.
- ✓ **Einfache Abwicklung**  
Die Individualisierung erfolgt einfach über ein Anforderungsformular. Das beschleunigt Prozesse und minimiert den eigenen Aufwand.



### Das Einzige, was Sie tun müssen: unseren Service genießen.

Lassen Sie Ihrem zuständigen Vertriebsunterstützer (Vorsorge), Regionalmanager oder Key Account Manager das ausgefüllte Anforderungsformular zukommen. Ihre individualisierten Medien erhalten Sie dann

kostenlos als PDF-Datei, die Sie auch als Vorlage für hochwertige Ausdrücke nutzen können.

## Nutzen Sie auch unsere digitalen Belegschaftsversammlungen.

Corona hat gezeigt: Auch in der Kommunikation müssen wir über alternative Wege nachdenken. Lösungen für einen digitalen Austausch haben an Bedeutung gewonnen und ergänzen die traditionelle persönliche Beratung. Die Lebens- und Arbeitswelt wird sich in Zukunft verändern – ob durch Einschränkungen des täglichen Lebens oder schlichtweg

durch eine neue digitale und flexiblere Arbeitswelt.

HDI möchte Sie dabei unterstützen, sich ideal auf die neue Realität einzustellen. Deshalb bieten wir Ihnen neben der Begleitung bei klassischen Belegschaftsversammlungen künftig auch zwei Alternativen für digitale Lösungen an.

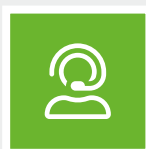
### Was unsere Lösungswege auszeichnet.



#### Der Klassiker

##### Live-Veranstaltung vor Ort

- persönlich und individuell gestaltbare Vor-Ort-Veranstaltung
- hohe Teilnahmequoten
- Einzelberatungen direkt und effizient vereinbar



#### Der Newcomer

##### Live-Veranstaltung online

- persönlich und individuell gestaltbare Online-Veranstaltung
- aufwandsarm und überregional
- keine Abhängigkeit von äußeren Einflüssen (z. B. „Lockdowns“)



#### Der Unabhängige

##### Dauerhafter Web-Cast

- geringer Aufwand dank fertig konfigurierter Online-Präsentation
- hohe Flexibilität für Arbeitnehmer
- keine Abhängigkeit von äußeren Einflüssen (z. B. „Lockdowns“)

Die klassische Betriebsversammlung können Sie natürlich nach Ihren Vorstellungen ausrichten. Greifen Sie dabei gern auf das weitere Angebot von HDI zurück, wie z. B. individualisierbare Informationsblätter, unser Arbeitnehmer-Infoportal oder die Referentenunterstützung.

Für digitale Lösungen stellt HDI Ihnen den notwendigen digitalen Rahmen zur Verfügung. Kontaktieren Sie dazu Ihren jeweiligen Ansprechpartner – die HDI bAV-Spezialisten übernehmen dann die interne technische Koordination für Sie.

### Wir sind für Sie da:

#### Exklusivvertrieb und Globals

Ralph Krönert  
Ralph.Kroenert@hdi.de  
T +49 172 2534319

#### Exklusivvertrieb und Belegschaften

Frank Stonjek  
Frank.Stonjek@hdi.de  
T +49 172 2562720

#### Regionaler Maklervertrieb und Finanzvertriebe/ Pools

Martin Tröster  
Martin.Troester@hdi.de  
T +49 172 7146858